

Als führender Hersteller von hochwertigen Gabionengittern wissen wir, dass ausgezeichnete Produkte die Bausteine für außergewöhnliche Projekte sind. Wir sind ein mittelständisches Familienunternehmen und verfügen über mehr als 30 Jahre Erfahrung in der Forschung, Entwicklung und Fertigung von geschweißten Stahldrahtgittern für den Gabionenbau, die an unserem Hauptsitz in Wittlich gefertigt und von dort an Handelsunternehmen, das Baugewerbe, Garten- und Landschaftsbauer und Baustoffhändler in Deutschland, Europa und Übersee vertrieben werden.

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir

einen Mitarbeiter (m/w/d) im Vertrieb

Ihre Aufgaben:

- **Aktive Betreuung und Ausbau** unseres Kundenstamms – vom Erstkontakt bis zum Projektabschluss
- **Angebotskalkulation, Nachverfolgung und Verhandlung** bis zum erfolgreichen Abschluss
- **Markt- und Wettbewerbsbeobachtung**, Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Aufbau und Pflege von **starken Kundenbeziehungen** in der Baubranche und angrenzenden Bereichen
- Mitwirkung an **strategischen Vertriebsentscheidungen** und Optimierung unserer Vertriebsprozesse
- **Fachliche Verantwortung** im Vertriebsteam – je nach Erfahrung auch mit Führungsaufgaben

Ihr Profil:

- Erfahrung im **Vertrieb technischer Produkte** oder Dienstleistungen – idealerweise in der Bau-, Garten-/Landschaftsbau- oder Metallbranche
- Ausgeprägte **Kommunikations- und Verhandlungsstärke**
- Sicheres, sympathisches Auftreten und **Kundenorientierung auf Augenhöhe**
- **Eigenverantwortliches Arbeiten** und unternehmerisches Denken
- Technisches Verständnis und Freude an erklärungsbedürftigen Produkten
- Erste Führungserfahrung oder die Bereitschaft, in eine **leitende Rolle hineinzuwachsen**

Außerdem setzen wir Zuverlässigkeit, Gewissenhaftigkeit sowie eine sorgfältige und strukturierte Arbeitsweise voraus.

Wir bieten:

- Eine **Schlüsselposition im Vertrieb** mit viel Gestaltungsspielraum
- Ein engagiertes, wachsendes Team mit kurzen Entscheidungswegen
- **Attraktive Vergütung**, ggf. mit erfolgsabhängiger Komponente
- Langfristige Perspektive in einem stabilen, mittelständischen Unternehmen
- Ein Umfeld, in dem Ihre Erfahrung zählt – und **Ihre Ideen gehört werden**

Wenn Sie bereit sind, Verantwortung zu übernehmen und gemeinsam mit uns den Vertrieb weiterzuentwickeln, senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Unterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins - **vorzugsweise per E-Mail** – an Rothfuss Best Gabion GmbH & Co. KG | Dr.-Oetker-Straße 30 | 54516 Wittlich | z.H. Fritz Friedhoff | fritz.friedhoff@rbg.eu | www.rothfuss-bestgabion.de

Oder direkt in unserem Bewerbungsportal: <https://rothfuss.deinebewerbung.digital/>